

#### Hello!

We have the option of interpretation for you. At the bottom bar where you see the chat icon, you will also notice a globe icon. Click on the globe, and a small window will open with the available languages. Select the language of your preference (the language in which you wish to listen).

#### Hola!

Tenemos a su disposición la opción de interpretación. En la barra inferior, donde se encuentra el ícono del chat, también verá un ícono de un globo terráqueo. Haga clic en el globo, y se abrirá una ventana emergente con los idiomas disponibles. Seleccione el idioma de su preferencia (el idioma en el que desea escuchar).







# Recursos para iniciativas de salud locales lideradas por la comunidad

Octubre 2024



### Poniéndonos al día

En el chat, comparte tu destello

Tu destello es algo que te trae alegría.



Visión: Una Florida donde todos tengan la oportunidad de prosperar y desarrollarse.

Misión: Colaborar con las comunidades en la creación de recursos duraderos e impactantes que ayuden a todos los floridanos a alcanzar los más altos niveles de salud y bienestar.

### **Principios rectores:**

Humildad cultural: Centrar, aceptar e integrar las experiencias vividas.

Perdurabilidad: Cultivar relaciones y comprometerse con un cambio sostenible a largo plazo.

**Colaboración:** Establecer alianzas de confianza, objetivos y aspiraciones compartidas para ayudar a las comunidades a prosperar.

Oportunidades para todos: Trabajar juntos para mejorar el acceso a los recursos.

Práctica: Implementar soluciones que sean accesibles, impactantes y replicables.

Transparencia: Compartir abiertamente hallazgos, estrategias y enfoques.





### **Bienvenidos**

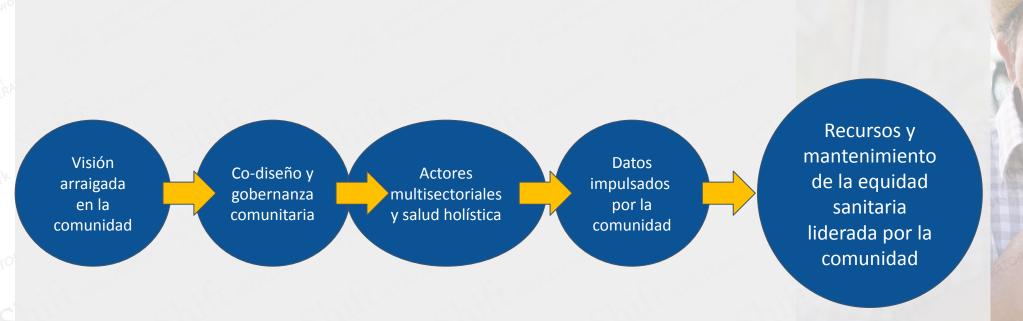
Shift Health Accelerator es una red nacional de líderes multidisciplinarios comprometidos con el cambio liderado por la comunidad como una vía para acelerar la equidad racial y en materia de salud.

Shift promueve una estrategia de tres frentes para 1. apoyar a los líderes comunitarios en la construcción de poder para asegurar inversiones en salud, derechos de toma de decisiones y propiedad de datos, 2. exigir a los sistemas de salud que rindan cuentas de sus compromisos en materia de equidad, y 3. impulsar cambios en las políticas y los sistemas para crear condiciones propicias para las inversiones en esfuerzos liderados por la comunidad que promuevan la justicia racial.





### Arco de aprendizaje para la oferta formativa del Centro



El Centro se basa en visiones de equidad en salud arraigadas localmente y tiene como objetivo apoyar la dotación de recursos para esa visión de éxito e incorporar la gobernanza comunitaria para garantizar la equidad en lo que se financia y cómo se realiza el trabajo.

### Objetivos de la sesión



- Explorar las tendencias en el campo para obtener recursos para el trabajo de equidad en salud local
- Conocer las herramientas para desarrollar tu discurso
- Reflexionar sobre tu trabajo para contar la historia sobre el impacto que estás generando en tu comunidad

### Acuerdos de la comunidad



### Presentaciones en grupos pequeños

Preséntese y seleccione una iniciativa clave en la que esté trabajando en este momento.

Compártala:

TÍTULO: En 2025, ¿qué titular le gustaría ver sobre su iniciativa?

¿Qué éxito logró?

¿Quién lo ayudó a lograr ese impacto?



### Contexto: Tendencias en sostenibilidad y financiación



- Filantropía basada en la confianza
- Subvenciones participativas
- Apoyo operativo general
- Capital integrado, impulsado por el impacto
- Salud comunitaria holística
- Enfoques multisectoriales
- Modelos de propiedad comunitaria y de construcción de poder
- Pagos de donaciones/ingresos de bonos
- La noción de impacto está cambiando
- Los desafíos nacionales y globales exigen nuevas soluciones

#### **Preguntas para hacer:**

- ¿En qué áreas están explorando la innovación sus financiadores?
- ¿En qué áreas podría impulsar para promover sus compromisos?
- ¿En qué áreas puede su trabajo cambiar el campo?

### Diversidad de financiación y enfoques de financiación

### Inversiones Basadas en el Lugar

Designación de un porcentaje de activos invertibles dentro de la cartera de inversiones a través de diferentes clases de activos.



#### BENEFICIO COMUNITARIO

### VEHÍCULOS DE INVERSIÓN BASADOS EN EL LUGAR

Subvenciones

Asistencia técnica

Efectivo

Deuda privada Renta fija pública Activos reales

Capital privado y capital de riesgo

Sin retorno financiero, Retorno social y/o ambiental positivo Retorno a tasa de mercado, Retorno social y/o ambiental positivo



### ¿Cómo llegar a ese punto? Cambiando el guión de la sostenibilidad

### Visión impulsada por la comunidad

Cultivar nuevas narrativas para visiones arraigadas localmente y co-diseño

### Propuesta de valor

Evaluación de los recursos institucionales y el valor de la inversión

### Financiación diversificada

Presentar su trabajo a los financiadores para que tenga amplitud y profundidad



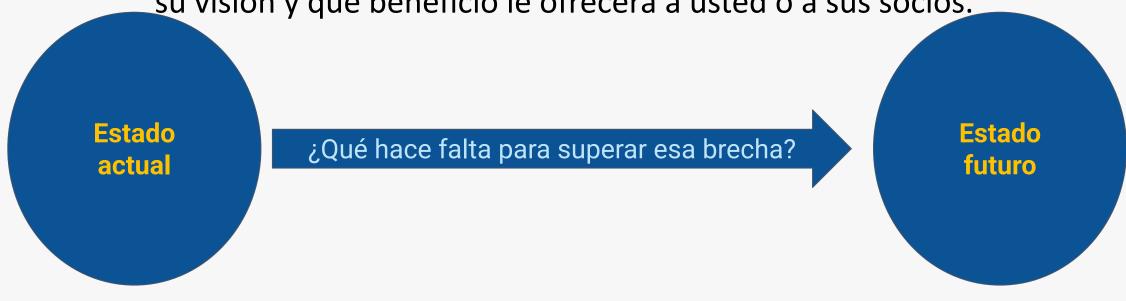






### Grupos pequeños: propuesta de valor

Una propuesta de valor ayuda a articular lo que se necesita para alcanzar su visión y qué beneficio le ofrecerá a usted o a sus socios.



Recuerde su iniciativa principal y piense en un socio clave que necesita para alcanzar el éxito. ¿Qué valor verán ellos en cerrar la brecha y hacer realidad su visión?

### Evaluando su \$

- Al dinero le gusta el dinero de otros tipos
- Recibir una subvención es a veces el mejor momento para conseguir otras contribuciones
- Si acabas de recibir 20.000 dólares, imagina lo que podrías hacer con 100.000
  - Realiza más trabajo
  - Con más gente
  - Durante un período más largo
- Planificar tus necesidades de financiación e ingresos te ayuda a crear una presentación



# Una organización sin fines de lucro no es lo mismo que una organización sin ingresos



### Diferentes tipos de modelos de ingresos

- Subvenciones
- Pago por servicios
- Aportes/membresías individuales y corporativas
- Ventas y licencias de ideas/productos
- Comisiones
- Ser un ítem en el presupuesto de otra persona

### **Preguntas para hacer:**

- ¿Dónde obtiene el mayor rendimiento por su dinero? (es decir, su tiempo invertido, dinero a cambio)
- ¿Para qué modelos está bien posicionado?
- ¿Qué modelos se adaptan a sus necesidades de ingresos?

### **Defendiendo el \$**

- La creación de casos es solo una forma de contar historias
- La gente está invirtiendo en ti y en tu visión, no solo en el trabajo
- ¡Comparte por qué tu comunidad es EXCELENTE!
- Invita a la gente a VISUALIZARSE contigo en tu comunidad
- Lo que tu comunidad NECESITA
- Lo que QUIERES HACER
- Cómo tu trabajo se basa en lo que es EXCELENTE para satisfacer una NECESIDAD
- Activa todos los sentidos (lo visual, los datos, las emociones)
- Genera confianza y relaciones



### Cómo dar forma a su discurso ante los financiadores de la salud

 Identificar y conectarse con los posibles financiadores del sistema de salud para su trabajo

**Resultado:** Análisis de los financiadores del sistema de salud y sus prioridades a nivel regional

 Definir los resultados probables y el impacto que su trabajo puede tener en plazos de corto y largo plazo en sus términos y condiciones para interesar a los financiadores de la salud

**Resultado:** Conjunto de resultados relevantes para la comunidad "traducidos" con resultados de salud complementarios

 Elaborar los materiales de presentación (por ejemplo, concepto y presentación de la propuesta) para una presentación a uno o más financiadores del sistema de salud utilizando el contexto local, los resultados y la oportunidad Resultado: Prospecto de financiación + Presentación en PPT y audiencia prevista

### Ideas para presentaciones de lanzamiento

Nuestra comunidad de un simple vistazo: IMAGEN/MAPA DE LA COMUNIDAD

Todos nos necesitamos:

DATOS/HISTORIAS

Enfoque y visión:

TU VISIÓN Y TU TRABAJO AUDACES (por qué/qué)

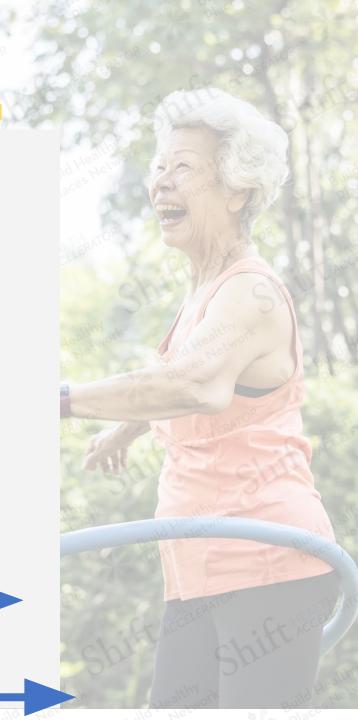
Oportunidades de trabajar juntos:

OBJETIVOS COMPARTIDOS Y PROPUESTA DE VALOR

Impacto e inversión:

**RESULTADOS Y CAMBIO POTENCIAL** 

Invitación a relacionarse:
DESARROLLAR UNA RELACIÓN



### Reflexiones en pequeños grupos

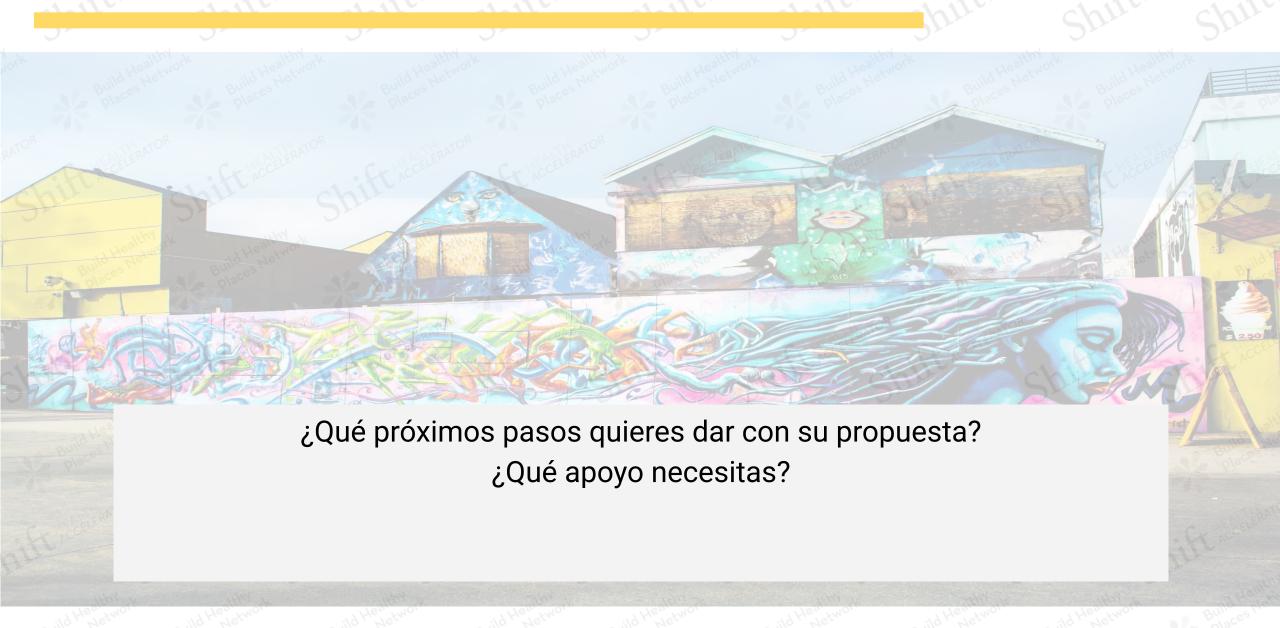


En grupos pequeños, recuerden el financiador o socio específico que pensaron en el trabajo previo y que desean seguir colaborando para respaldar su trabajo. Por favor, compartan:

- ¿Quién es su público?
- ¿Qué tipo de pedido les interesa elaborar?
- Preparen ideas iniciales sobre un posible ángulo para su pedido.

Los demás responderán al pedido inicial con comentarios y preguntas.

### Reflexión



### Recursos

**Community Centric Fundraising** 

https://communitycentricfundraising.org/ccf-principles/

Sustaining Improved Outcomes: A Toolkit

https://nyhealthfoundation.org/wp-content/uploads/2017/1 1/sustaining-improved-outcomes-toolkit.pdf

Value Proposition Narrative Toolkit

https://rethinkarchive.rippel.org/wp-content/uploads/2019/08/RTH-ValuePropToolkit\_1302019-1.pdf

Othering and Belonging Institute Narrative Power

https://belonging.berkeley.edu/narrative-power

**Nurturing Sustainability Toolkit** 

https://www.nwcphp.org/docs/learning-lab-toolkit/resource s/Nurturing-Sustainability.pdf





### Please fill out our survey

### Por favor, rellene nuestra encuesta





https://ufl.qualtrics.com/jfe/form/SV\_e9jL28sN10QmfAy

https://ufl.qualtrics.com/jfe/form/SV 24D6UQ6HD3S5ik K

### Serie de Recorridos de Aprendizaje

<u>Sesión 1: 30 de abril:</u> Involucrar a las comunidades en las iniciativas locales de salud

Sesión 2: 18 de junio: Elaborar una visión comunitaria de la salud Sesión 3: 7 de agosto: Medición del impacto de las iniciativas impulsadas por la comunidad

<u>Sesión 4: 15 de octubre:</u> Recursos para las iniciativas de salud lideradas por la comunidad

Sesión adicional 5: Introducción a la redacción de propuestas de subvención, a cargo de ReGina Newkirk-Rucci - 11 de diciembre a las 12:00 h (hora del Este de EE. UU.)

Este taller final de la serie de cuatro partes del recorrido de aprendizaje del Centro está diseñado para brindar a las organizaciones información y consejos a la hora de solicitar financiación y otros recursos para apoyar iniciativas comunitarias. Aprenderá a elaborar una subvención, incluidos los componentes estándar de la subvención, a redactar una descripción convincente del programa, a conocer los marcos de evaluación y a tener en cuenta aspectos esenciales para elaborar un presupuesto y una narrativa presupuestaria.





¡Estás invitado a nuestra segunda reunión anual en el GuideWell Innovation Center en Orlando, Florida, el sábado 16 de noviembre!





## Gracias

Por acompañarnos el día de hoy!

Página Web: www.ufhealthjax.org/thriving

Contáctanos: Thriving@jax.ufl.edu

Conecta con nosotros!!













